

Informativo Coopatos

TRADIÇÃO
QUE SE RENOVA
A CADA
GERAÇÃO

Edilon Clemente,
Colaborador Coopatos

20^a

Semana
Coopatos 

A feira de negócios dos melhores parceiros.



Gabriel Teodoro e Família,
Cooperado Coopatos

Pág. 8-13

Semana Coopatos 2023

Neste ano, a Semana Coopatos completa 20 edições. São 20 anos proporcionando, aos cooperados e produtores de Patos de Minas e região, as melhores oportunidades de negócio, acesso a tecnologias de ponta, conhecimento de alto nível, integração e celebração dos valores cooperativistas.

Pág. 3-5

Convenção de Vendas 2023



Prezados cooperados,

temos acompanhado na mídia nacional, nos últimos dias, assuntos que chamam a nossa atenção e nos deixam muito apreensivos: questões sobre arcabouço fiscal, aumento de impostos, desoneração de alguns setores e oneração de outros.

Paralelamente, temos visto um realinhamento dos preços das commodities e de vários insumos que são essenciais à atividade leiteira. Ainda, o Governo Federal, de forma até insensível, não tem feito nenhuma ação para limitar a entrada de leite importado no mercado brasileiro - uma das maiores dos últimos tempos -, e que certamente irá provocar impactos na cadeia produtiva do leite no curto e médio prazo.

Para se ter uma ideia, hoje, o próprio varejista pode fazer a importação de leite, sem qualquer tipo de restrição por parte do governo, financiando o produtor de outros países e prejudicando o produtor brasileiro.

Todos esses fatores trazem um desconforto enorme, pois criam um ambiente de muitas dúvidas e incertezas, ao ponto de ir até minando aquela vontade que sempre tivemos de trabalhar e contribuir para esse país ser cada vez maior.

No entanto, sabemos que nossa missão é produzir alimentos, independente do contexto em que nos encontramos. Apesar do enorme esforço que será necessário

empreender, precisamos seguir em frente, tocando a nossa atividade.

A Coopatos, como uma cooperativa de produtores rurais, uma cooperativa que representa pessoas que passam os 365 dias do ano trabalhando e produzindo, não pode ficar parada, se deixando influenciar pelo desânimo do momento e deixando de cumprir sua missão.

É por isso que estamos às vésperas de um dos mais importantes eventos da cooperativa, a 20ª Semana Coopatos, que traz a todos os produtores oportunidades diferenciadas de negócios, além de eventos e palestras que têm como objetivo promover a troca de conhecimentos e de experiências para uma atividade agropecuária mais eficiente e rentável.

Durante os dias de feira, teremos a oportunidade de passar números reais, que comprovam para o produtor o quanto é importante e oportuno realizar as compras dentro das condições da Semana.

Mantivemos nossa programação, porque é nosso papel proporcionar, aos nossos cooperados, acesso a produtos, tecnologias e soluções, a preços justos e com facilidade no pagamento, no intuito de ajudá-los a fazer com que seu negócio caminhe e que eles possam conquistar uma melhor rentabilidade e sustentabilidade.



MISSÃO

Proporcionar aos seus cooperados efetivas condições para seu desenvolvimento econômico, técnico, cultural e social, buscando excelência na prestação de serviços, agregando valor a sua produção e se antecipando às necessidades de clientes e consumidores.



VISÃO

- Liderança regional forte;
- Expansão da prestação de serviços aos cooperados;
- Expansão para novos mercados;
- Desenvolvimento tecnológico e industrial;
- Cooperados fortes: na gestão tecnológica, empresarial e cooperativista;
- Acompanhamento das tendências empresariais na condução dos negócios.



VALORES

- Valorização dos cooperados e dos recursos humanos;
- Trabalho focado nos resultados;
- Transparência e ética;
- Respeitar e difundir os princípios e os valores cooperativistas;
- Desenvolvimento com responsabilidade ambiental e social;
- Integração e apoio à comunidade;
- Ambiente que estimule a criatividade e a inovação, e incentive a participação dos cooperados e dos colaboradores;
- Excelência no atendimento aos clientes;
- Bom relacionamento com prestadores de serviços terceirizados.



DIRETORIA EXECUTIVA
GESTÃO 2023 - 2026













José Francelino
Diretor Presidente



Gilberto Cunha
Diretor Vice-Presidente

CONSELHEIROS ADMINISTRATIVOS SUPLENTE:
Magnum Magela, Márcio Antônio e Martius Adélio

CONSELHEIROS FISCAIS SUPLENTE:
Antônio Caixeta, Rosana Gonçalves e Wagner Januário

 <p>José Maria Marques <i>Superintendente Adm. e Financeiro</i></p>	 <p>Jarbas Menezes <i>Superintendente Comercial</i></p>	 <p>Adalberto Gonçalves <i>Conselheiro Administrativo</i></p>	 <p>Eduardo Luís Alves <i>Conselheiro Administrativo</i></p>	 <p>Cristiano Fonseca <i>Conselheiro Administrativo</i></p>
 <p>Iraci Xavier Porto <i>Conselheiro Administrativo</i></p>	 <p>Ricardo Machado <i>Conselheiro Administrativo</i></p>	 <p>Alcício Rodrigues <i>Conselheiro Fiscal</i></p>	 <p>José Humberto <i>Conselheiro Fiscal</i></p>	 <p>Paulo Elias Caixeta <i>Conselheiro Fiscal</i></p>

CONVENÇÃO DE VENDAS 2023 SURPREENDE COM PROPOSTA INOVADORA

A palestra magna com Paul&Jack combinou mágica, teatro e técnicas de vendas em uma apresentação eletrizante, que prendeu a atenção de todos, do início ao fim.



No sábado, dia 3 de junho, a Coopatos realizou a **Convenção de Vendas 2023**.

O evento reuniu, no auditório do Bloco N do Centro Universitário de Patos de Minas, toda a força de vendas da Coopatos: mais de 80 profissionais, entre consultores técnicos de vendas das áreas agrícola, veterinária e de nutrição animal, e as equipes de vendas do Departamento Comercial, das lojas Agropecuárias e de Leite & Derivados.

"A Convenção representa um esforço de mobilização, para que nossa equipe de vendas tenha um alinhamento estratégico acerca da visão da Coopatos e do que a Direção espera deles como executores dessa visão", explica Jarbas Menezes, Superintendente Comercial da Coopatos.

"Com a Convenção, nossas equipes de vendas convergem para um objetivo único. O evento cria um clima de positividade, desperta os profissionais para novas possibilidades, aguçando a mente de cada um para buscar fazer diferente. Sabemos que no mercado de trabalho o grande diferencial está no fator humano, na singularidade que cada um consegue imprimir ao seu trabalho", destaca o Assessor de Desenvolvimento e Gestão Empresarial da cooperativa, Célio Rodrigues.

"Além de ser uma oportunidade de traçar metas e estabelecer objetivos

para cada área, a Convenção de Vendas também é uma oportunidade para interagir com o colega, conhecer as particularidades da região de atuação de cada um, porque isso nos enriquece como pessoas e promove um melhor relacionamento entre nós", afirma José Francelino Dias, Diretor Presidente da Coopatos.

"A Convenção cria um clima de positividade e desperta os profissionais para novas possibilidades."

Célio Rodrigues

PAUL&JACK: UM SHOW ELETRIZANTE

Dividida em dois momentos distintos, na primeira parte da Convenção, foram dadas as boas-vindas aos colaboradores, que foram seguidas de uma fala rápida dos diretores.

Em sua palestra, Jarbas contou um pouco de sua trajetória pessoal e lembrou a importância dos profissionais de vendas para toda e qualquer organização. O Superintendente falou ainda sobre o papel das metas pessoais e sobre o que as vendas podem proporcionar aos profissionais da área, lembrando a todos o quê (ou melhor,

quem) motiva cada um a realizar o seu trabalho.

O Gerente do Departamento de Relacionamento com o Cooperado, Antônio Villaça, explicou o papel do cooperado dentro da cooperativa, bem como alguns dos projetos e iniciativas que são executados para apoiar o seu desenvolvimento econômico, técnico e cultural.

Em seguida, os profissionais foram presenteados com uma palestra eletrizante de **Paul&Jack**, um dos maiores e mais bem-sucedidos illusionistas do Brasil.

Com apresentações em programas de repercussão nacional, como Domingão do Faustão, Programa do Jô e Domingo Legal e centenas de eventos corporativos realizados para mais de 100 empresas brasileiras, Paul&Jack trouxe à Convenção de Vendas um show surpreendente, que combinou mágica, teatro e técnicas de vendas de uma forma única e envolvente, prendendo a atenção de todos os presentes.

"A nossa equipe comercial é muito diversa, temos uma diversidade muito grande de perfis profissionais. A ideia era trazer uma palestra que fosse o mais pedagógica possível, compreensível por todos. Essa forma de linguagem da palestra Paul&Jack, que é bastante lúdica e usa elementos da mágica para representar os desafios das vendas - desafios que são em sua maioria comuns a todos

os nossos vendedores - foi a maneira que encontramos para que o pessoal pudesse tirar o melhor proveito dessa experiência", conta o Superintendente.

"Temos uma diversidade muito grande de perfis profissionais. Daí a ideia de uma palestra lúdica, que usa elementos da mágica para representar os desafios das vendas."

Jarbas Menezes



SEMANA COOPATOS À VISTA

A segunda parte da Convenção de Vendas contou com palestras que tiveram como objetivo preparar as equipes que estarão em contato com os produtores, para que consigam

entender e repassar aos cooperados os benefícios de se comprar durante a Semana Coopatos.

Os colaboradores foram então divididos por setores (Agrícola, Veterinária, Nutrição Animal e Laticínio) e direcionados para as salas invertidas, onde passaram por treinamentos específicos.

"Os eventos específicos para cada setor foram pensados de modo a trazer como base um conhecimento que será extremamente útil no dia a dia desses profissionais, de modo que na segunda-feira, quando eles forem para campo ou iniciarem o seu trabalho, já vão conseguir aplicar tudo aquilo que tiveram a oportunidade de ter contato durante a Convenção", ressalta Jarbas.

Para o Diretor Vice-Presidente da Coopatos, Gilberto Cunha, foi uma satisfação muito grande ver a participação e o envolvimento de todos os colaboradores de vendas:

"A Convenção é uma oportunidade para discutirmos com cada equipe a respeito das novidades da Semana Coopatos e o que é esperado de cada área de negócio. É o momento de "afinar" a turma. Todos aqui já dominam as técnicas de vendas, sabem bem o que deve ser feito no dia a dia, mas é sempre importante estarmos alinhados e trazermos novidades para engajá-los e motivá-los ainda mais", conclui.

O dia dedicado aos profissionais de vendas da Coopatos terminou com um jantar e uma grande confraternização.

"É uma oportunidade para discutirmos a respeito da Semana Coopatos e o que é esperado de cada área."

Gilberto Cunha



Confira o que disseram
nossos profissionais!



Aline Ribeiro

Supervisora das Lojas de
Leite & Derivados

"A cada edição, a Convenção de Vendas nos surpreende mais. É um leque de possibilidades que se abre. Quando a gente trabalha com vendas, acha que sabe de tudo. Mas a verdade é que uma palavra já nos ajuda a entender melhor um cliente, a pensar um jeito diferente de abordá-lo na loja. Fiquei encantada com tudo o que aprendemos hoje. Recebi da minha equipe só feedbacks muito positivos sobre o evento."



Kerolayne Pereira

Consultora Técnica de Vendas
Veterinária

"O evento agregou bastante conhecimento. A palestra do Paul&Jack foi muito dinâmica e trouxe técnicas que conseguimos colocar em prática no dia a dia, que nos ajudam na negociação com os clientes, a lidar melhor com eles. No meu trabalho, lido diretamente com cooperados. Foi muito importante saber como é essa hierarquia dentro da Coopatos, como o cooperado é importante dentro da estrutura da cooperativa e o papel que ele desempenha nas decisões. Precisamos trazê-los para mais próximo da Coopatos."



Dionatan Andrade

Consultor Técnico de Vendas
Agrícola

"A Convenção é um momento muito importante de alinhamento das equipes de vendas e também de troca de informações, para que estejamos melhor preparados para assessorar o cooperado na sua tomada de decisão, apontando as melhores oportunidade de compra para cada produtor, sendo capazes de fornecer um parecer mais apropriado da situação do mercado e das perspectivas de venda dos produtos que eles produzem. Com certeza, toda equipe irá mais preparada para a Semana Coopatos."



COOPATOS MARCA PRESENÇA NA FENAMILHO 2023

Com a volta da festa às suas raízes, a Coopatos investiu em diversas ações para engajar seus públicos de relacionamento: cooperados, clientes corporativos e consumidores.

Entre os dias 19 e 28 de maio, o município de Patos de Minas sediou a 62ª edição da **Festa Nacional do Milho (Fenamilho)**, que contou com diversas atividades culturais, shows musicais, rodeio, leilão de animais, parque de diversões, além dos tradicionais concurso da Rainha Nacional do Milho e Festival de Pratos Típicos.

A Coopatos participou ativamente desta edição da Fenamilho, marcada pelo retorno da festa às suas origens, com mais opções de eventos voltados para o produtor rural e de valorização do agronegócio regional.

"Desenvolvemos uma série de ações para visibilidade e ativação da marca durante os nove dias

de festa, além de iniciativas de valorização e fortalecimento do relacionamento com públicos estratégicos, como clientes, cooperados e colaboradores, bem como com o Sindicato dos Produtores Rurais de Patos de Minas", explica Guilherme Braga, gerente de Marketing da cooperativa.

FENAMILHO AGRO



A **Fenamilho Agro** representou o resgate de uma tradição da Festa Nacional do Milho que havia se perdido nos últimos anos: o foco na valorização e promoção do agronegócio regional.

Com esse objetivo, diversas oficinas e palestras de alto nível foram realizadas durante a Fenamilho Agro, com temas pertinentes aos diferentes segmentos do agro, como pecuária de leite e corte,

suinocultura, cafeicultura, sojicultura, dentre outros.

Além de especialistas renomados, que traçaram um panorama do mercado para o setor, o evento contou com a presença do Governador do Estado de Minas Gerais, Romeu Zema, e do Secretário de Estado da Agricultura, Pecuária e Abastecimento, Thales Almeida.

A Coopatos participou da Fenamilho Agro com um estande próprio, preparado para receber cooperados e produtores rurais da região.

A iniciativa teve como objetivo mostrar os benefícios de ser um cooperado e fornecer condições especiais para a adesão de novos produtores a Coopatos, como conta Antônio Villaça, Gerente de

Relacionamento com o Cooperado. *"Nossas equipes estiveram envolvidas para criar um ambiente que facilitasse a participação dos nossos cooperados nas atividades previstas. Também foi uma oportunidade para apresentarmos, a produtores da região, os benefícios de ser associado a uma cooperativa, dando clareza de todas as vantagens deste tipo de associação".*

"Apresentamos a produtores da região os benefícios de ser associado a uma cooperativa."

Antônio Villaça



CAMAROTE NA ARENA

A Coopatos ainda preparou um espaço exclusivo, decorado e ambientado para receber clientes e prospects do Laticínio, que foram convidados a conhecer a Festa Nacional do Milho e recepcionados pelas equipes de

Marketing e Comercial.

"Essa aproximação com clientes potenciais que vieram a nosso convite prestigiar a Fenamilho foi muito bem-sucedida e deve gerar frutos. Acredito que conseguimos iniciar

um bom relacionamento e quebrar eventuais barreiras que poderiam existir. O camarote na Arena foi também uma oportunidade para fortalecer o relacionamento com nossos clientes atuais", ressalta Guilherme.

REUNIÃO DO CONSELEITE MG E HOMENAGEM AO SR. JOSÉ FRANCELINO DIAS



No dia 24 de maio, aconteceu a reunião do **Conseleite Minas Gerais**, conselho paritário que reúne representantes da indústria de laticínios e

dos produtores de leite. A entidade é responsável, dentre outras atribuições, por estabelecer um valor de referência para o preço do litro de leite

pago ao produtor.

Na ocasião, o Diretor Presidente da Coopatos, sr. José Francelino Dias, recebeu uma homenagem do Sindicato dos Produtores Rurais de Patos de Minas por seu papel de destaque na cadeia produtiva do leite da região.

A entrega da placa contou com a presença de diversos representantes de indústrias, produtores rurais, membros de entidades, além de diretores do Sindicato.

2º LEILÃO EXPOJOVEM FENAMILHO



A Coopatos foi patrocinadora do **2º Leilão Expojovem Fenamilho**, realizado no dia 27 de maio. O leilão teve uma excelente participação de público e foram arrematados mais de 250 animais de recria leiteira, conferindo grande visibilidade aos produtos da Nutrição Animal.

Durante todo o período em que os animais ficaram confinados para o leilão, foram alimentados exclusivamente com os produtos da Nutrição Animal Coopatos, como conta Guilherme: "Essa iniciativa ampliou muito o conhecimento da nossa

marca entre produtores de leite e corte da região".

As equipes da Nutrição Animal e das Agropecuárias estiveram mobilizadas durante o leilão para positivar negócios com os produtores presentes. "Desenvolvemos diversas ações promocionais, como a entrega de um vale-compras no valor de R\$ 1.000,00 em produtos da Nutrição Animal para o produtor que arrematou o maior número de animais e o sorteio de outros vales-compras entre os produtores presentes", detalha Guilherme.

Outra vantagem da iniciativa foi a reaproximação com o Sindicato dos Produtores Rurais e o fortalecimento da parceria com a entidade, como destaca Rafael Carvalho, Diretor Comercial da Nutrição Animal: "Foi muito importante nossa participação neste evento, pela visibilidade que a Coopatos obteve em um espaço importante. O leilão do Sindicato é um polo importante na região de negociação de gado de corte, e esse é um foco da Coopatos; queremos explorar mais esse mercado".

"O Leilão do Sindicato é um polo importante de negociação de gado de corte; queremos explorar mais esse mercado."

Rafael Carvalho



TOURO MECÂNICO E DISTRIBUIÇÃO DE BRINDES



No Parque de Diversões, próximo aos demais brinquedos, a Coopatos preparou um espaço especialmente pensado para animar a criançada: um touro mecânico para testar as

habilidades dos peões e peoas mirins. Aqueles que se arriscaram e conseguiram sair bem ao montar o touro, levaram diversos brindes da Coopatos para casa.

FEIRA DOS MELHORES PARCEIROS COMPLETA 20 ANOS DE BONS NEGÓCIOS

Portfólio ampliado, preços competitivos e mais opções de parcelamento são destaques da feira comercial que chega à sua 20ª edição.

De 16 a 24 de junho, acontecerá a **20ª edição da Semana Coopatos** nos sete municípios em que a cooperativa está presente: Guimarães, João Pinheiro, Lagoa Grande, Patos de Minas, Presidente Olegário, Varjão de Minas e Vazante.

Para celebrar os 20 anos de Semana Coopatos, esta edição contará com uma programação variada, com palestras técnicas, rodadas de debates, vitrine de produtos e tecnologias, ações promocionais, eventos de confraternização e de celebração dos valores cooperativistas.

Além, é claro, da feira comercial que, há 20 anos, proporciona as melhores oportunidades de negócio para produtores do Alto Paranaíba e Noroeste de Minas.

Com um portfólio cada vez mais diversificado para atender às especificidades de cada região de atuação da Coopatos, durante a feira serão comercializados insumos agrícolas, medicamentos veterinários, produtos de nutrição animal, assim como máquinas e implementos, com as condições comerciais especiais praticadas na Semana (veja quadro).

SEMANA COOPATOS 2023 CONDIÇÕES DE PAGAMENTO

Produtos veterinários e de nutrição animal:

- À vista
- Parcelamento em 3x NOVIDADE!
- Parcelamento em 5x

Produtos agrícolas:

- À vista
- Parcelamento em 3x
- Parcelamento em 5x
- Parcelamento em 10x
- Parcela única com pagamento em dezembro/2023
- Parcela única com pagamento em maio/2024

Investimentos:

- Financiamento em até 24 meses



Elimar Carneiro

Gerente Comercial e de Operações em Lagoa Grande

“Com o intuito de acolher bem nossos cooperados, preparamos, com nossos parceiros comerciais, diversas ações promocionais e de confraternização para o decorrer da Semana. São 20 anos de realização da ‘feira dos melhores parceiros’. É em momentos desafiadores que a Semana Coopatos faz a diferença na vida do produtor: disponibilizando produtos de qualidade, a preços competitivos e com pagamento facilitado.”



Augusto Oliveira

Gerente da Agropecuária de Patos de Minas

“Nesta Semana Coopatos, teremos condições nunca vistas aqui dentro da Coopatos, reflexo das mudanças na gestão comercial por que a cooperativa vem passando recentemente. Convidamos todos os nossos cooperados e produtores da região para virem prestigiar a nossa feira e conferir nossas condições comerciais.”

MUITO MAIS VANTAGENS PARA O PRODUTOR

A Semana Coopatos 2023 já está chegando e você, cooperado, conhece todas as vantagens de comprar durante a feira?

- Acesso a descontos únicos.
- Condições de pagamento diferenciadas.
- Armazenagem de produtos pela Coopatos.
- Garantia de entrega.
- Retirada gradativa de produtos de acordo com a demanda do produtor.
- Pacotes de produtos.
- Redução de custo na gestão da fazenda.
- Movimentação da Cota Capital, que retorna ao produtor na distribuição das sobras do exercício e por meio do Fideliza Coopatos*.

*Aplicável aos fornecedores de leite.



Claudinei Thomas

Gerente Técnico e Comercial das Agropecuárias

“O mês de junho será a janela ideal para o produtor tomar a decisão sobre as compras dos insumos para a próxima safra. Especialmente se considerarmos que alguns fabricantes pedem 90 dias para fazer a entrega dos produtos. Portanto, junho é o mês certo para fechar negócio, aproveitando as condições especiais da feira e, dessa forma, garantir que os produtos estejam na fazenda quando o produtor for iniciar o plantio.”

“Nas linhas de produtos agrícolas, o produtor encontrará sementes, defensivos, soluções em nutrição foliar, fertilizantes químicos convencionais e diferenciados, como os organominerais, além de produtos biológicos... ou seja, opções de produtos para todas as etapas de um ciclo de plantio”, destaca Claudinei Thomas, Gerente Técnico e Comercial das Agropecuárias.

“Na parte veterinária, temos várias linhas para tratamento de mastite, pneumonia, carrapatos etc. Nosso portfólio de produtos veterinários é muito amplo e busca abranger o máximo de patologias que afetam os rebanhos de corte e leite, sempre trazendo ao produtor o que os laboratórios têm de mais novo em termos de tecnologias e soluções para a sanidade do rebanho”, reforça Augusto Oliveira, Gerente da Loja Agropecuária de Patos de Minas.

A Nutrição Animal Coopatos

também estará presente na feira, como explica o Diretor Comercial da unidade, Rafael Carvalho: *“Estaremos na Semana com todo o nosso portfólio, com uma tabela de preços diferenciada para o período da feira. Daremos um foco maior nas linhas de sais minerais e proteinados”.*

Durante a Semana Coopatos, a Nutrição Animal, em parceria com a Nutron, realizará análises de silagem de milho dos cooperados e, ao final da feira, o produtor cuja silagem apresentar o melhor resultado de qualidade, de acordo com os parâmetros avaliados, será premiado com 10 sacos de ração 24 Top Leite da Coopatos.

Outra frente de ação será a divulgação do Plano Anual de Nutrição (PAN), em parceria com a Prodap, com o objetivo de ampliar o conhecimento dos cooperados sobre o portfólio da nutrição animal. *“A feira, além de*

ser uma oportunidade de fazer bons negócios, é também um momento para tirar dúvidas e trocar ideias sobre questões que podem estar atrapalhando o resultado financeiro das propriedades. Nossas equipes de campo estarão disponíveis durante a feira para assessorar o produtor neste sentido”, enfatiza Rafael.

Por fim, a linha de investimentos, que abrange os silos para armazenagem de ração, toda a parte de motores e bombas estacionários, estará disponível para financiamento em até 24 meses.

Cabe lembrar ainda que os pacotes de produtos, tanto agrícolas quanto veterinários, estarão novamente presentes nesta edição, devido ao grande sucesso desta modalidade comercial. *“Quanto maior a abrangência de produtos, maior o desconto. Aquele cooperado que aproveitar bem as condições da feira, terá acesso a um benefício ainda maior”, frisa Augusto.*

FAÇA AS CONTAS!

E veja como é mais vantajoso comprar na Semana Coopatos...

Produto: Lactotropin Injetável 500



Preço na Semana Coopatos jun/2022: **R\$ 26,00**

Preço no Balcão de Negócios jan/2023: **R\$ 28,50**

Preço nas Agropecuárias Coopatos em 24/04/2023: **R\$ 33,90**

30,4% em relação a Semana Coopatos 2022

SIMULAÇÃO

Cenário em que o produtor demanda **1000 doses** de Lactotropin

Comprando na Semana Coopatos jun/2022:

1000 x R\$ 26,00 = **R\$ 26.000,00**

Comprando na Loja Agropecuária em 24/04/2023:

1000 X R\$ 33,990 = **R\$ 33.900,00**

Diferença de: **R\$ 7.900,00 (em um único produto!!)**

R\$ 7.900,00 / R\$ 2,75* = **2.872 litros de leite**

**Preço médio pago pelo leite em março de 2023.*



ATENÇÃO, COOPERADO!

Busque a Agropecuária mais próxima e faça a atualização do seu cadastro.

É com base nessas informações que será estabelecido o seu limite de compras durante a Semana Coopatos.

TECNOAGRO, TECNOLEITE E AGROASK INTEGRAM PROGRAMAÇÃO DA SEMANA COOPATOS 2023

Os eventos técnicos terão como objetivo apresentar as tecnologias e produtos disponíveis na feira (Tecnoagro e Tecnoleite) e promover o debate visando trazer mais previsibilidade ao negócio dos cooperados (Agroask).



Em 16 de junho, no dia da abertura da 20ª edição da Semana Coopatos, serão realizados os eventos **Tecnoagro e Tecnoleite**, na Estação Recriar.

Os eventos acontecerão ao mesmo tempo e funcionarão como uma vitrine para os produtos, soluções e tecnologias, seja na parte agrícola, veterinária ou de nutrição animal, que estarão disponíveis para comercialização durante a Semana Coopatos 2023.

"O Tecnoagro e o Tecnoleite são eventos técnicos que visam orientar e qualificar as decisões de compra do produtor."

Guilherme Braga



A proposta é simples: ampliar o nível de conhecimento do produtor sobre todas as opções que estão disponíveis atualmente no portfólio da Coopatos, para que ele faça uma compra mais assertiva.

"Planejamos a abertura da Semana Coopatos com o Tecnoagro e o Tecnoleite, porque entendemos que essa é uma forma positiva de resgatarmos a realização de eventos técnicos durante a Semana. No ano passado, já contamos com as rodadas do Agroask, que voltam nesta edição. No entanto, a realização do Tecnoagro e Tecnoleite, logo no começo da feira, abre uma nova perspectiva para os produtores, contribuindo para que eles tenham o melhor aproveitamento possível da feira comercial, por serem eventos técnicos que visam orientar e qualificar as decisões de compra do produtor", afirma Guilherme Braga, gerente de Marketing da Coopatos.

Será, portanto, uma oportunidade para o produtor tirar dúvidas com os representantes dos parceiros comerciais e identificar qual opção se encaixa melhor na realidade da sua propriedade.

"Em 20 anos de Semana Coopatos, a cooperativa acumulou uma expertise muito grande na realização de eventos técnicos, reconhecidos pela qualidade dos palestrantes, dos

conteúdos abordados e, sobretudo, por sua relevância para o dia a dia da atividade agropecuária. Por isso, convidamos todos os nossos cooperados e produtores da região a prestigiarem os eventos técnicos que programamos para esta edição", reforça Antônio Villaça, Gerente de Relacionamento com o Cooperado.

Tecnoagro: foco em soluções para silagem de milho

Ao visitar o **Tecnoagro** na abertura da Semana Coopatos, o produtor terá a oportunidade de conferir o desempenho das diferentes tecnologias e soluções em silagem de milho.

Os lotes já foram plantados e estarão em ponto de colheita, o que permitirá ao produtor avaliar o comportamento de cada variedade. Os parceiros comerciais responsáveis por cada solução também estarão presentes para esclarecer dúvidas e apoiar o produtor na definição da melhor combinação de insumos para atender às suas necessidades.

"Embora o foco maior seja nas soluções para silagem de milho, nossos consultores técnicos agrícolas estarão a postos para apresentar aos produtores todas as opções de culturas disponíveis para comercialização durante a feira, incluindo nosso mix de sementes de inverno", explica Claudinei Thomas, Gerente Técnico e Comercial das Agropecuárias Coopatos.

Tecnoleite: soluções para nutrição e sanidade

O **Tecnoleite** trará aos produtores a oportunidade de conhecer de perto o que os laboratórios veterinários têm de mais inovador para sanidade do rebanho e tratamento de doenças.

"Diferente do Tecnoagro, em que muitos produtos e soluções estarão demonstrados a campo, no caso do Tecnoleite, os produtores terão acesso a estudos clínicos e a resultados de desempenho dos produtos veterinários. Nossos parceiros comerciais estarão presentes para tirar dúvidas e trocar ideias com os produtores sobre as soluções mais adequadas para cada realidade", detalha Augusto Oliveira, Gerente da Loja Agropecuária de Patos de Minas.

A Nutrição Animal da Coopatos também estará presente no Tecnoleite com um espaço próprio para apresentar ao público todas as soluções disponíveis no portfólio da nutrição animal da Coopatos.

Além disso, desenvolverá uma ação que tem como objetivo explicar aos cooperados como fazer a interpretação dos resultados de uma análise de silagem de milho e identificar o melhor produto para

complementar a dieta do rebanho.

"Para esta ação, contaremos com a presença de dois parceiros, Labtron e 3rlab. O objetivo é orientar o produtor quanto ao que deve ser considerado nos laudos técnicos e direcionar a melhor ração em complemento ao volumoso", conta Rafael Carvalho, Diretor Comercial da Nutrição Animal Coopatos.

Além da interpretação de laudos, os produtores poderão fazer, no local, uma análise da sua silagem de milho, um serviço que será prestado de forma gratuita, em parceria com a Nutron.

Agroask: de produtor para produtor

O **Agroask** retorna à 20ª edição da Semana Coopatos, devido ao sucesso alcançado no ano passado.

Boa parte desse sucesso se explica pelo formato inovador do evento, que vai muito além de um modelo tradicional de palestra. O Agroask prioriza a participação do público, estimulando o debate e a troca de ideias entre o público e os especialistas e produtores convidados.

"O Agroask é uma oportunidade para o produtor, seja ele de pequeno, médio ou grande porte, expor como tem lidado com os desafios da sua atividade e suas estratégias para conseguir superar obstáculos e obter sucesso", destaca Antônio.

Esses produtores rurais, que obtiveram êxito em questões-chave da atividade agropecuária, são convidados a compartilhar suas experiências com produtores que

enfrentam os mesmos desafios.

"2023 é um ano desafiador. O cenário político-econômico do país é diferente e ao que tudo indica estamos entrando definitivamente no pós-pandemia, com a reacomodação dos preços das commodities. É importante que o produtor vá em busca de referências técnicas e comerciais que possam balizar a sua tomada de decisão no campo. O Agroask é uma oportunidade para o produtor trocar ideias e debater sobre esse novo cenário com especialistas e outros produtores para que assim, por meio de um diálogo franco e produtivo, todos possam sair dessa experiência com uma maior compreensão do momento", ressalta o gerente.

Rodadas do Agroask na Semana Coopatos 2023

Dia 20/06: João Pinheiro

Local: Parque de Exposições de João Pinheiro

Tema: **Pecuária de corte**

Dia 21/06: Vazante

Local: Parque de Exposições de Vazante

Tema: **Expectativas para o mercado agrícola em 2023**

Dia 22/06: Lagoa Grande

Local: Parque de Exposições de Lagoa Grande

Tema: **Mercado da atividade leiteira em 2023**

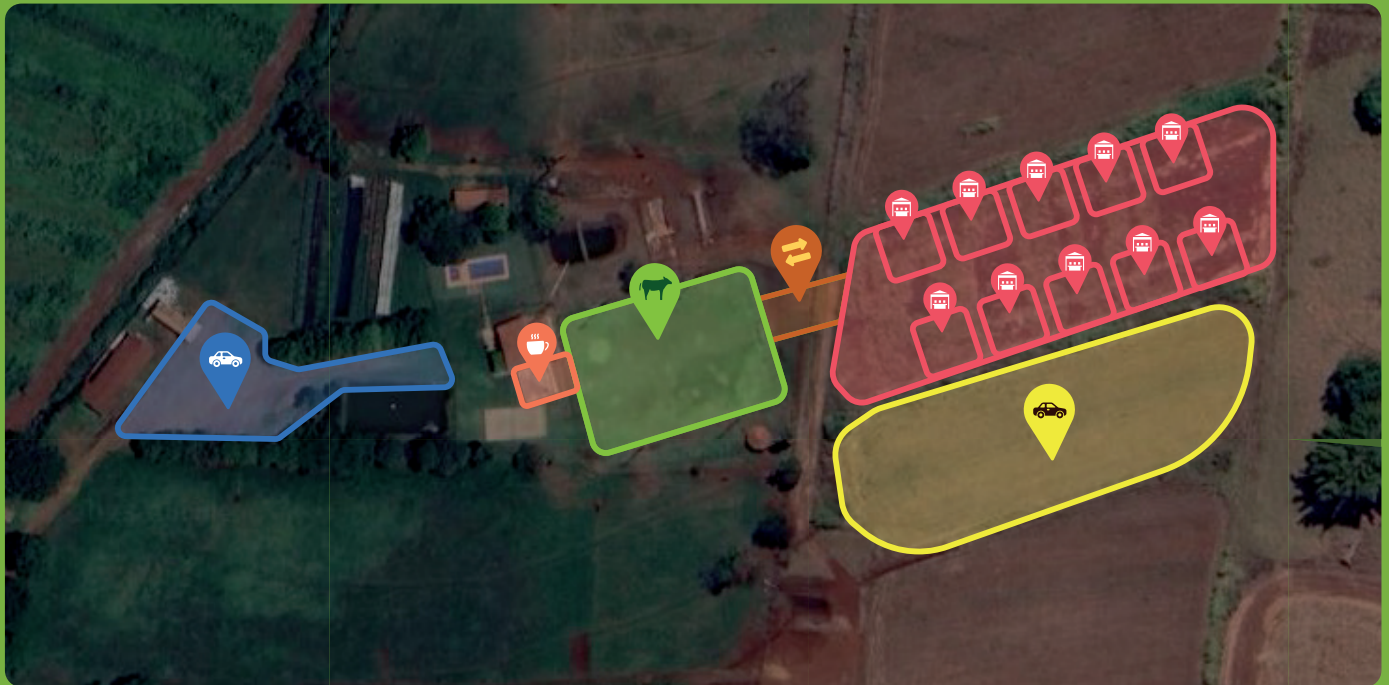
Dia 23/06: Patos de Minas

Local: Restaurante do Sindicato dos Produtores Rurais de Patos de Minas

Tema: **Mercado da atividade leiteira em 2023**



Confira o Mapa do Tecnoagro e do Tecnoleite:



Estacionamento Visitantes



Espaço Tecnoleite



Espaço Tecnoagro



Café da Manhã



Passagem Tecnoleite p/ Tecnoagro



Estacionamento Parceiros

PREMIAÇÃO PARA OS MELHORES EM QUALIDADE



Contagem Bacteriana Total (CBT)
3 toneladas em Ração
COOPATOS 22%



Células Somáticas (CCS)
3 toneladas em Ração
COOPATOS 22%



Sólidos Totais
3 toneladas em Ração
COOPATOS 22%

Observação¹: cooperados que forem penalizados em Críscopia, Lactofiltragem e tiverem incidência em resíduo de Antibióticos, automaticamente serão eliminados.

A melhor média geométrica do mês em cada uma das categorias será bonificada em 5 sacos de Ração COOPATOS 22%. Estarão aptos a participar da premiação os produtores que tiverem o fornecimento regular durante os 12 meses. Os produtores que não atenderem aos quesitos, estarão concorrendo apenas ao prêmio mensal. Em caso de empate, haverá sorteio entre os produtores empatados.

Observação²: Durante o ano, serão sorteados na reunião mensal do Comitê Educativo 10 sacos de Ração Coopatos 22% para 2 cooperados que forneceram leite durante o mês em Fidelidade e 5 sacos para os coordenadores e secretários do Comitê Educativo. Para os cooperados que obtiverem o 1º lugar na Qualidade do Leite no mês em cada categoria (UFC, CCS e Sólidos Totais), ganharão 5 sacos de Ração 22%.

MELHORES EM QUALIDADE: MAIO 2023

COOPERADO	Média Mensal UFC	COOPERADO	Média Mensal CCS	COOPERADO	Média Mensal S. TOTAIS
LUCIMAR FRANCISCO CAIXETA	1.000	FIRMINO TEODORO DA COSTA	42.500	MOACIR RODRIGUES DE LIMA	16,60
FUNDAÇÃO E. DE PATOS DE MINAS	1.500	GERALDO DOS REIS VASCONCELOS	93.000	MONICA SIMAO DE OLIVEIRA MELO	14,93
SEBASTIAO DIAS DE SOUZA	2.000	RONALDO JOSE DE SOUZA	106.500	EGUIMAR FRANCK GALVAO	14,78
VICENTE PEREIRA DE CASTRO	3.000	WELLINGTON BATISTA DE SOUZA	114.000	WILLIAN SEVERINO BARBOSA	14,72
RÓDRIGO M. ALVES DE MENDONÇA	3.500	SEBASTIAO DIAS DE SOUZA	129.000	VICENTE NUNES CORDEIRO	14,45
SERGIO LUIZ FORTUNATO	3.500	PAULO SEBASTIAO RODRIGUES	130.000	GUILHERME PEREIRA BARBOSA	14,37
GASPAR LOURENÇO DE LIMA	4.000	WAGNER JANUARIO PEREIRA	131.000	JOSE EUSTAQUIO DE CARVALHO	14,13
RAMON CARLOS DE OLIVEIRA	4.500	VIRGILIO JOSE DA FONSECA	133.000	LUIZ HENRIQUE DE PAULA SILVA	14,09
WALTER JOSE PEREIRA	5.000	GERALDO JOSE BORGES	146.000	ALEXANDRE R. FIGUEIREDO ZICA	14,07
GUILHERME GONCALVES CRUVINEL	5.500	LUCIMAR FRANCISCO CAIXETA	155.500	JEOVAH MENDES RODRIGUES	14,01
RAIMUNDO GALVAO FILHO	6.000	IVAMAR RIBEIRO	162.000	JOSE E.O.D. LEAL FILHO E OUTROS	13,94
ROSANA G. SOUSA E OUTRO	6.500	EDSON MONTEIRO DE MAGALHAES	171.000	MOACIR BEBIANO MOTA	13,84
ARTUR OLIVEIRA MOTA	7.000	MOACIR BEBIANO MOTA	174.000	MARCOS B. FARIA VIANA E OUTRO	13,73
FABIANA RODRIGUES LIMA	7.500	JOSE EUSTAQUIO DE CARVALHO	177.000	MARIA DAS D. MENDES RODRIGUES	13,66
ALFREDO PEREIRA DA SILVA	8.000	FUNDAÇÃO E. DE PATOS DE MINAS	181.500	AFONSO ALVES DE MENDONÇA	13,63

Dados do Leite Mês: MAIO 2023

Volume de leite recebido:	2.663.414 litros
Média Diária:	85.917 litros
Número de Cooperados Fornecedores:	229
Média por Cooperado Fornecedor:	375
Preço do leite efetivamente pago:	R\$ 2,71

Ganhadores da Ração: MAIO 2023

1º Lugar em CCS	FIRMINO TEODORO DA COSTA	
1º Lugar em CBT	LUCIMAR FRANCISCO CAIXETA	
1º Lugar em Sólidos Totais	MOACIR RODRIGUES DE LIMA	
COOPERADO	DATA SORTEIO	SORTEIO
-	15/05/2023	Fidelidade
VIRGÍLIO JOSÉ DA FONSECA	15/054/2023	Participação

ENTREGA DE RAÇÕES ENSACADAS E DE FARELOS PATOS DE MINAS E REGIÃO

MÊS	REGIÃO 1	REGIÃO 2	REGIÃO 3	REGIÃO 4
JUNHO 23	02/06 a 06/06	08/06 a 13/06	17/06 a 22/06	24/06 a 29/06

(EM CASO DE CHUVA, PODERÁ OCORRER MUDANÇA NAS DATAS)

Região 1: Posses do Chumbo, Pindaibas, Areado, Major Porto, Canjerana, Santiago, Ponto Chique, Mata dos Fernandes, Café Patense, Colônia Agrícola, Mata Burros, Monjolinho, Limeira, Campo Alegre, Campo Bonito, Carmo do Paranaíba e Aragoão.

Região 2: Alagoas, Barreiro, Paraíso, Caixetas, Guimarães, Santana, Brejo Bonito, Cruzeiro da Fortaleza, Barreiro, Vieiras, Pântano, Córrego Rico, Córrego das Pedras e Contendas.

Região 3: Varjão de Minas, São Gonçalo do Abaeté, Veredas, Galena, Andrequicé, Santa Maria, Bonsucesso, Lagoa Seca, Cabeceira do Chumbo, Moreiras, Lageado, Serra da Quina, Horizonte Alegre, Três Barras, Ponte Grande, São João, Onça (Presidente Olegário), Capoeirão, Vargem Grande, Boa Vista e Sertãozinho.

Região 4: Bebedouro, Curraleiro, Capela das Posses, Cabral, Onça (Patos de Minas) Boasara, Bertioiga, Porto das Posses, Mata do Brejo e Santo Antônio das Minas Vermelhas.

TELEFONES ÚTEIS

PLANTÃO EM FINAIS DE SEMANA PARA FRETE SOCORRO

Patos de Minas	(34) 3818-8063
Lagoa Grande	(34) 3816-1222

ASSISTÊNCIA TÉCNICA EM TANQUES DE EXPANSÃO

Patos de Minas - Fábio Henrique	(34) 99665-6426
Lagoa Grande - Paulinho	(34) 99999-1398
João Pinheiro - Gilmar refrigeração	(38) 99972-1997 (38) 3561-5337

ASSISTÊNCIA TÉCNICA EM ORDENHAS AUTORIZADAS PELA COOPATOS

Lagoa Grande - Paulinho	(34) 9 9999-1398
-------------------------	------------------

ATENDIMENTO VETERINÁRIO CLÍNICO TERCEIRIZADO

Thiago Wendling	(34) 99311-0469 (Tim) (34) 99914-9385 (Vivo)
Alex	(34) 99184-0236
Tarcísio	(34) 99981-2109

DEPARTAMENTO DE RELACIONAMENTO COM O COOPERADO (DRC)

Patos de Minas	(34) 3826-4713
Lagoa Grande	(34) 3816-1222

PROGRAMAÇÃO DE VACINAÇÃO BRUCELOSE JUNHO

LOCALIDADE	DATA
MATA DO CEDRO - LAGEADO	13/06/2023
SÃO LUIS - SERRA DO BAÚ	16/06/2023
ABELHA - LAGOA FORMOSA	20/06/2023
CURRALEIRO - CORREGO RICO	20/06/2023
SERRA DAS PALMEIRA	22/06/2023
CORREGO RICO - CAPELA	27/06/2023

Mais informações com Chico Tolentino ou pelos telefones:

(34) 9 9198-0548 (34) 9 9991-8901
(34) 3822-2978

FASES DA LUA

 NOVA 18/06	 CRESCENTE 26/06
 CHEIA 03/07	 MINGUANTE 09/07



MARLUCE DIAS GONCALVES
VAZANTE

SARAH KARULLYNA M. DE OLIVEIRA
LAGAMAR

JOSE CAMARGOS DA SILVA
PRESIDENTE OLEGÁRIO

CLAUDIA HELENA BATISTA ARAUJO
JOÃO PINHEIRO

FABIO RODRIGO G. DAMASCENOO
JOÃO PINHEIRO

HUMBERTO CORREA DOS SANTOS
JOÃO PINHEIRO

TRADIÇÃO QUE SE RENOVA A CADA GERAÇÃO

Nutrição Animal **Coopatos** Agropecuária **Coopatos**

20^ª

Semana
Coopatos

A feira de negócios dos melhores parceiros.



Gabriel Teodoro e Família.
Cooperado Coopatos

Edilon Clemente.
Colaborador Coopatos

16 a 24/JUNHO

PARA MAIS INFORMAÇÕES, ACESSE:

🌐 coopatos.com.br/espaco
📱 @coopatos.agro

08:00 - Abertura oficial da Semana Coopatos

09:00 - Tecnoagro e Tecnoleite
Local: Estação Recriar Coopatos
Patos de Minas – MG;

17 DE JUNHO - SÁBADO

08:00 - Clube da Bezerra e Clube do Patinho
Local: Estação Recriar Coopatos
Patos de Minas – MG;

18 DE JUNHO - DOMINGO

19:00 - Missa em Ação de Graças
Local: Cidades de atuação das lojas Agropecuárias Coopatos;

19 DE JUNHO - SEGUNDA

07:00 - Abertura da feira de negócios
Local: Lojas Agropecuárias Coopatos;

07:00 - Feira de Negócios

Local: Lojas Agropecuárias Coopatos;
19:00 - Agroask João Pinheiro –
Pecuária de Corte
Local: Parque de Exposições de
João Pinheiro;

21 DE JUNHO - QUARTA

07:00 - Feira de Negócios
Local: Lojas Agropecuárias Coopatos
19:00 - Agroask Vazante – Agrícola
Local: Parque de Exposições de Vazante;

22 DE JUNHO - QUINTA

07:00 - Feira de Negócios
Local: Lojas Agropecuárias Coopatos
19:00 - Agroask Lagoa Grande –
Pecuária de Leite
Local: Parque de Exposições de
Lagoa Grande;

07:00 - Feira de Negócios

Local: Lojas Agropecuárias Coopatos;
19:00 - Mérito Cooperativista
20:00 - Agroask Patos de Minas
– Pecuária de Leite
21:00 - Jantar de encerramento 20^ª
Semana Coopatos
Local: Restaurante do Sindicato
Rural de Patos de Minas;

24 DE JUNHO - SÁBADO

07:00 - Feira de Negócios (Encerramento)
Local: Lojas Agropecuárias Coopatos;

PATROCÍNIO:



Agropecuária
Coopatos



Guimarães
R. Guimarães, 254 - Centro



João Pinheiro
R. Aparício Saraiva, 119 - Centro



Lagoa Grande
R. Tozinho Professor, 25 - Centro



Patos de Minas
R. Rui Barbosa, 405 - Córrego Getúlio



Presidente Olegário
R. Felsberto Fonseca, 487 - Centro



Varjão de Minas
Av. Jovino Mariano Gomes, 1235 - Centro



Vazante
Av. Tancredo Neves, 433 - Centro



Disk Ração
(34) 3818-0060
☎ (34) 9 9995-6347

EXPEDIENTE

Endereço para Correspondência

Informativo Coopatos
Av. Marabá, 1785 – B. Bela Vista
Cx. Postal 181 - Patos de Minas (MG)
CEP: 38.703-236
Tel. PABX: (34) 3818.8000
mkt.comunicacao@coopatos.com.br

Reportagem, redação e edição:

Agência Ilustra
Telefone: (34) 3822.2294
Jornalista Responsável:
Camila Gonçalves - MTB 16.658 - MG
Colaboração: Setor de Marketing
Impressão: Graffipres
Tiragem: 1.000 exemplares

DISTRIBUIÇÃO GRATUITA