

Informativo Coopatos



Pág. 8-9

CULTURAS DE INVERNO

Cultivadas no período de entressafra, as culturas de inverno representam uma oportunidade de ganho financeiro para o produtor, além de proporcionarem inúmeros benefícios para a saúde do solo e para o sistema de produção como um todo.

Pág. 3-5

Vem aí...
Semana
Coopatos
2023



Prezados cooperados

acompanhamos, nas três últimas semanas principalmente, uma movimentação muito intensa nos preços das commodities e de outros produtos ligados diretamente à nossa atividade, incluindo o leite.

No entanto, não podemos perder de vista que a alimentação que hoje fornecemos ao rebanho foi produzida com insumos comprados ao preço praticado em novembro do ano passado. E agora, estamos recebendo pelo nosso produto, um valor muito inferior em relação ao que havíamos planejado.

É certo que a acomodação do mercado teria que acontecer em algum momento, mas equacionar essas duas realidades é um desafio muito grande. É preciso cautela e sabedoria para passarmos por essa fase de transição, sofrendo os menores impactos possíveis. A vida do produtor rural brasileiro, nos últimos anos, tem sido realmente uma missão para guerreiro. E, guerreiros é o que somos.

No caso do leite, vimos, na primeira quinzena de abril, um esboço de disparada de preços, assim como aconteceu no ano passado. No entanto, o consumo interno não absorveu a oferta e, conseqüentemente, os preços apresentaram queda.

Da porteira para fora, não há o que ser feito. O mercado é soberano e baliza os

preços. Compete, portanto, a cada um de nós, adequar a nossa gestão e fazer tudo o que for possível para que possamos continuar nesta caminhada, sem pôr a perder tudo aquilo que foi planejado e o investimento já realizado, já que, como o produtor bem sabe, na pecuária, os resultados não chegam em dois ou três dias.

Na cooperativa, é isso que temos buscado fazer com muita intensidade. Estamos constantemente identificando áreas em que podemos reduzir custos, melhorar o desempenho ou aumentar a eficiência. Temos buscado integrar novos profissionais, que nos ajudem a minimizar os efeitos externos e a promover um crescimento interno sustentado.

A Coopatos segue firme na execução do seu planejamento estratégico. Os preparativos para a Semana Coopatos estão em ritmo acelerado; estamos trabalhando para melhorar a precificação dos produtos de nutrição animal, implementando medidas que visam aperfeiçoar o atendimento ao produtor, e elevando a eficiência e o aproveitamento do parque industrial do laticínio.

Acreditamos que todas essas ações vão trazer bons resultados para a Coopatos no curto e médio prazo, nos ajudando a passar com mais tranquilidade por esse período.

MISSÃO

Proporcionar aos seus cooperados efetivas condições para seu desenvolvimento econômico, técnico, cultural e social, buscando excelência na prestação de serviços, agregando valor a sua produção e se antecipando às necessidades de clientes e consumidores.

VISÃO

- Liderança regional forte;
- Expansão da prestação de serviços aos cooperados;
- Expansão para novos mercados;
- Desenvolvimento tecnológico e industrial;
- Cooperados fortes: na gestão tecnológica, empresarial e cooperativista;
- Acompanhamento das tendências empresariais na condução dos negócios.

VALORES

- Valorização dos cooperados e dos recursos humanos;
- Trabalho focado nos resultados;
- Transparência e ética;
- Respeitar e difundir os princípios e os valores cooperativistas;
- Desenvolvimento com responsabilidade ambiental e social;
- Integração e apoio à comunidade;
- Ambiente que estimule a criatividade e a inovação, e incentive a participação dos cooperados e dos colaboradores;
- Excelência no atendimento aos clientes;
- Bom relacionamento com prestadores de serviços terceirizados.

SEMANA COOPATOS: 20 ANOS DE PARCERIA COM O PRODUTOR RURAL



A 20ª edição traz como novidade a realização dos eventos **Tecnoagro e Tecnoleite** como plataforma de demonstração de produtos, soluções e tecnologias que estarão disponíveis para comercialização durante a feira.

16 A 24 DE JUNHO

O mês de junho já se aproxima e, com ele, vem chegando o momento de mais uma edição da **Semana Coopatos**. O evento, considerado um dos mais importantes no cenário agropecuário regional, chega a sua 20ª edição neste ano.

São 20 anos consecutivos de realização desta feira, que tem o objetivo de proporcionar, aos cooperados e produtores de Patos de Minas e região, as melhores oportunidades de negócio e acesso a tecnologias de ponta, bem como propiciar a troca de conhecimento de alto nível, momentos de convivência social e de celebração dos valores cooperativistas.

Ano após ano, a cooperativa reafirma o seu compromisso com a realização da Semana Coopatos. Esse engajamento tem um motivo: a Semana é um dos mais importantes instrumentos de que a cooperativa dispõe para contribuir com a sustentabilidade do negócio dos seus cooperados.

Os resultados que o evento vem apresentado nos últimos anos, em número de produtores atendidos e volume comercializado, dão a dimensão da sua relevância. Comprovam a sua aderência à missão da Coopatos, de proporcionar condições para o desenvolvimento dos cooperados e, ainda, atestam a sua pertinência como ferramenta que favorece a rentabilidade das fazendas associadas.

O que vem por aí...

A realização da 20ª **Semana Coopatos** acontecerá de 16 a 24 de junho, nas Lojas Agropecuárias.

Para favorecer as negociações durante a Semana Coopatos, a cooperativa empreendeu um intenso trabalho de reorganização das equipes de campo, que vem sendo colocado em prática desde o início deste ano, como explica o Superintendente Comercial, Jarbas Menezes: *“Definimos uma carteira de clientes para cada técnico de campo. Essa mudança proporcionou um atendimento mais exclusivo aos produtores por parte de cada técnico, que passam a conhecer a fundo a realidade e necessidades de cada cooperado que atende. Dessa forma, o levantamento das demandas para o segundo semestre está muito mais preciso. Isso nos dá condição de sermos muito mais assertivos em relação ao que será ofertado durante a feira, assim como na hora de pleitearmos as melhores condições de negociação com nossa rede de fornecedores”.*

“O intuito dessa medida foi também o de facilitar o planejamento do produtor, para que ele compre durante a feira aquilo que precisa para tocar a atividade no segundo semestre. Tenho repetido isso como

um mantra nos últimos anos: o planejamento é fundamental para que o produtor tire o melhor proveito da Semana Coopatos”, ressalta o Vice-Presidente, Gilberto Cunha.

“O planejamento é fundamental para que o produtor tire o melhor proveito da feira.”

Gilberto Cunha

Segundo ele, historicamente, os meios de maio e junho são os melhores para a compra de insumos para a safra de verão. Por isso, o diretor avalia que a realização da Semana da Coopatos no mês de junho será, para os cooperados, o melhor momento de compra de insumos para a próxima safra.

“É importante que os produtores confiem na nossa capacidade de leitura de cenários. Temos um corpo técnico de profissionais muito capacitado, inclusive na área de negociação de commodities e de compra de insumos, que nos ajuda a entender os cenários que vamos ter pela frente. Com isso, os produtores podem estar certos de que as ofertas que estarão na Semana Coopatos serão, de fato, as melhores possíveis”, reforça Jarbas.

DIRETORIA EXECUTIVA
GESTÃO 2023 - 2026



José Francelino
Diretor Presidente



Gilberto Cunha
Diretor Vice-Presidente

CONSELHEIROS ADMINISTRATIVOS SUPLENTE:
Magnum Magela, Márcio Antônio e Martius Adélio

CONSELHEIROS FISCAIS SUPLENTE:
Antônio Caixeta, Rosana Gonçalves e Wagner Januário

 José Maria Marques Superintendente Adm. e Financeiro	 Jarbas Menezes Superintendente Comercial	 Adalberto Gonçalves Conselheiro Administrativo	 Eduardo Luís Alves Conselheiro Administrativo	 Cristiano Fonseca Conselheiro Administrativo
 Iraci Xavier Porto Conselheiro Administrativo	 Ricardo Machado Conselheiro Administrativo	 Alicio Rodrigues Conselheiro Fiscal	 José Humberto Conselheiro Fiscal	 Paulo Elias Caixeta Conselheiro Fiscal

TECNOAGRO E TECNOLEITE

Uma novidade desta edição, será a realização dos eventos Tecnoagro e Tecnoleite como parte da programação da Semana Coopatos.

Seguindo o seu formato tradicional, o **Tecnoagro** acontecerá como um dia de campo, no qual todos os parceiros comerciais da Coopatos terão a oportunidade de demonstrar suas tecnologias e soluções em grãos e silagem. *“Nossa ideia é aumentar a escala de consciência do produtor para aquilo que ele encontrará disponível para compra durante a feira”,* destaca Jarbas.

“É importante que os produtores confiem na nossa capacidade de leitura de cenários.”

Jarbas Menezes



O evento acontecerá na Estação Recriar, no dia 16 de junho, mas ficará aberto à visitação durante todos os dias da feira. Dessa forma, o produtor terá a oportunidade de conferir a performance a campo dos produtos que pretende adquirir, podendo tomar uma decisão de compra mais assertiva.

“Os lotes já foram demarcados e plantados aqui na nossa área, para que, durante a Semana, o milho esteja no ponto de ensilagem. Esse formato do Tecnoagro vai dar ao produtor a oportunidade de avaliar

o comportamento de cada variedade, de tirar suas dúvidas com os representantes e definir qual o material se encaixa melhor na sua fazenda, favorecendo, dessa forma, uma compra mais acertada durante a feira”, avalia Gilberto.

O **Tecnoleite**, por sua vez, reunirá os parceiros comerciais de produtos veterinários e nutrição animal, que contarão com um espaço para expor seus produtos, soluções e tecnologias. O objetivo é o mesmo do Tecnoagro: fornecer informações qualificadas a respeito de cada produto, auxiliando a tomada de decisão do produtor na hora de fechar negócio.

“Queremos deixar claro para o produtor que aquilo que estamos trazendo para a feira já foi testado e validado a campo, e que ele poderá colher na sua propriedade os mesmos resultados que conseguimos demonstrar”, ressalta Jarbas.

AGROASK

Sucesso na edição passada, pelo debate qualificado que promoveu entre produtores e especialistas, o **Agroask** estará de volta na 20ª edição da Semana Coopatos.

O evento já tem agendas programadas para os municípios de Patos de Minas e Lagoa Grande. Com o mesmo formato inovador, que valoriza o protagonismo do público nas discussões, o evento terá como foco o debate de temas críticos para uma maior rentabilidade na pecuária leiteira e de corte.

MÉRITO COOPERATIVISTA

Na 20ª edição da Semana Coopatos não poderia faltar a cerimônia de entrega do prêmio Mérito Cooperativista, que chega à sua 16ª edição.

Em uma noite de fortes emoções, muitas homenagens e celebração, serão reconhecidos um cooperado, uma cooperada ou esposa de cooperado, e um jovem que se destacam por seu exemplo de caráter, comprometimento com a atividade agropecuária e com os valores do cooperativismo.



Clube da Bezerra

Ao engajar as crianças nos cuidados do dia a dia com os animais, o Clube da Bezerra ensina a elas uma importante lição: o amor e respeito pelos animais, o valor do trabalho e da atividade agropecuária, sem os quais não seria possível aquilo que é essencial à vida humana: a produção de alimentos.

É por isso que, muito mais do que promover uma competição, o evento tem como objetivo ressaltar o cuidado e a afinidade entre a criança e a sua bezerrinha. Dessa forma, o Clube da Bezerra planta a sementinha da sucessão familiar no campo. Ou, quem sabe, semeia no coração dos pequenos o desejo de se tornarem os médicos veterinários, engenheiros agrônomos, zootecnistas do futuro.

Não à toa, esse é um dos eventos mais importantes da cooperativa, uma tradição da Coopatos. No dia da competição, é comum vermos três, até quatro, gerações de uma mesma família engajadas no suporte à dupla que vai participar do desfile.

Um evento que valoriza a família, o trabalho, o amor pelos animais e pela pecuária só podia ser um sucesso!

INSCREVA-SE! ATÉ 1º DE JUNHO.

Escolha sua companheirinha, cuide dela com carinho e venha dar um show no desfile!

Para mais informações, entre em contato com:
DRC: (34) 3826-4713 | Lorena Rosa (34) 99820-8771



CONFIRA A PROGRAMAÇÃO* DA 20ª SEMANA COOPATOS

Tecnoagro e Tecnoleite

Dia 16/06 (sexta-feira)
Local: Estação Recriar

Clube da Bezerra

Dia 17/06 (sábado)
Local: Estação Recriar

Abertura da Feira de Negócios

Dia 19/06 (segunda-feira)
Local: Lojas Agropecuárias

Feira de Negócios

De 19/06 a 24/06
(segunda a sábado)
Local: Lojas Agropecuárias

Mérito Cooperativista

Dia 23/06 (sexta-feira)
Local: a definir

**Programação sujeita a ajustes. Datas e locais de realização do Agroask ainda estão sendo definidos.*



ATENÇÃO, COOPERADO!

Para comprar com tranquilidade durante a Semana Coopatos, procure a Agropecuária mais próxima e atualize o seu cadastro.

APRENDA A LER OS SINAIS QUE AS VACAS DÃO

O sucesso da produção de leite não depende somente do padrão genético do rebanho e de uma nutrição balanceada. Aspectos ligados ao bem-estar e ao comportamento dos animais podem influenciar diretamente na produção de leite/animal/dia.

É por isso que compreender o comportamento das vacas leiteiras pode impactar diretamente a produtividade e rentabilidade da fazenda. Saiba como identificar os sinais que os animais nos dão no dia a dia e melhore os resultados da sua fazenda!

Vacas selecionando alimento no cocho

Pode ser sinal de que a mistura não está bem-feita ou o tamanho da fibra fisicamente efetiva não está adequado. O baixo consumo de fibra fisicamente efetiva pode levar a um quadro de acidose ruminal, queda na gordura e na produção de leite.

Vacas ruminando pouco

As vacas passam cerca de 8 horas por dia ruminando. Reduções nesse tempo provocam queda no consumo de matéria seca e na produção de leite e podem ser causadas por estresse em razão do acesso restrito a bebedouros, alta lotação do lote, camas mal dimensionadas, doenças, entre outros.

Vacas com frequência respiratória aumentada

Vacas em pé, com aumento da frequência respiratória, aglomeradas próximo a cochos de água e com baba excessiva podem indicar animais em estresse térmico. O produtor deve disponibilizar sombra e água fresca e limpa. Ventilação e aspersão nos sistemas confinados.

Fonte: Com informações da Mosaic Fertilizantes.

Vacas permanecendo muito tempo em pé

Há uma relação direta entre o tempo de descanso e a produção de leite. Além de uma menor produção, vacas que permanecem muito tempo em pé tendem a apresentar problemas de casco. O produtor deve fornecer um ambiente adequado para o descanso, livre de pedras, lama e buracos.

Vacas consumindo pouca água

Pode indicar a falta de limpeza do cocho. Vacas que estão consumindo pouca água tendem a reduzir o consumo de alimento, apresentar redução na taxa de concepção e sistema imunológico baixo. Cerca de 87% da composição do leite que as vacas produzem é água e, portanto, esse é o recurso mais importante na alimentação de rebanhos leiteiros.

Vacas dominantes X dominadas

Cochos com espaço reduzido ou mal dimensionados aumentam a frequência com que vacas dominadas são expulsas pelas dominantes na hora da alimentação. Esse comportamento prejudica o consumo de alimento e, conseqüentemente, a produção. A recomendação para vacas em lactação é de 0,6 m por animal de espaço de cocho.



DICAS DE SAÚDE E BEM-ESTAR

MANTER AS VACINAS EM DIA FAZ BEM PARA A SAÚDE DE TODOS!

A vacinação é parte essencial da vida. Ao nascer, os bebês já são protegidos contra doenças, como hepatite B e tuberculose e, ao longo dos anos, diversas outras vacinas são aplicadas para nossa proteção. Mais de 20 vacinas contra doenças graves estão disponíveis de forma gratuita para todos os brasileiros no SUS (Sistema Único de Saúde).

É graças a programas de vacinação, que doenças podem ser controladas e erradicadas. Um exemplo é a varíola, que foi erradicada do Brasil há mais de 50 anos. Poliomielite, sarampo e rubéola também são consideradas controladas.

No entanto, os baixos níveis de cobertura vacinal dos últimos anos têm chamado a atenção das autoridades de saúde do país. Para dar uma ideia, a vacina BCG, que protege os recém-nascidos contra a tuberculose, saiu de uma taxa de 100% de cobertura em 2011 para 82% em 2022, segundo a Fiocruz.

Proteger a si mesmo e a quem você ama é um ato de amor para o presente e para o futuro. Procure o Posto de Saúde mais próximo e atualize a sua caderneta de vacinações!

Fonte: Hospital Israelita Albert Einstein



FONDUE DE QUEIJO

Ingredientes

- 500 ml de creme de leite Coopatos
- 300 g de requeijão Coopatos
- 70 ml de leite Coopatos
- 250 g de queijo mussarela Coopatos ralado
- 200 g de queijo prato Coopatos em pequenos pedaços
- 100 g de queijo provolone Coopatos ralado
- 50 ml de vinho branco
- 1 dente de alho
- noz-moscada a gosto
- pimenta-do-reino a gosto

Como fazer

Leve ao fogo baixo, em uma panela funda, o creme de leite, o requeijão e o leite com o dente de alho. Misture bem. Acrescente os queijos. Mexa em velocidade média até a mistura ficar completamente derretida e homogênea. Tempere com a noz-moscada e a pimenta do reino. Coloque o vinho branco e mexa suavemente por 10 minutos. Leve à mesa e coloque a panela sobre uma fonte de fogo indireto, para manter aquecido o tempo todo.

PRESENTEIE QUEM SEMPRE



SE DEDICOU A CUIDAR DE VOCÊ!

Essa é pra você

Mãe



Sempre Presente

CULTURAS DE INVERNO: BENEFÍCIOS E DICAS PARA UM PLANTIO DE SUCESSO

Além de contribuir para o equilíbrio do sistema produtivo, as culturas de inverno podem representar uma importante fonte de renda durante a entressafra.

Você sabe o que são culturas de inverno? São aquelas culturas que “entram em campo” no período conhecido como entressafra, ou seja, são cultivadas logo após a colheita de verão e antes do plantio da próxima safra, nos meses de fevereiro/março a setembro/outubro.

As culturas de inverno são principalmente gramíneas, oleaginosas ou leguminosas, e visam a produção de grãos, fibra ou biomassa. Têm sido muito utilizadas na rotação de culturas, porque ajudam a trazer mais eficiência e equilíbrio para o sistema produtivo, contribuindo para a cobertura do solo, controle da erosão, ciclagem de nutrientes, além de favorecer o controle de plantas daninhas, doenças e pragas.

É uma excelente opção para quebrar a sucessão de plantios de soja e milho, já que a adoção desse sistema ano após ano pode gerar diversos problemas na lavoura, como a diminuição do teor de matéria orgânica do solo, intensificação da erosão, redução da diversidade biológica, maior incidência e severidade de pragas e doenças, aumento da ocorrência de plantas daninhas e resistência aos

produtos fitossanitários.

As características do inverno da região Sudeste são aliadas do produtor que quer investir no plantio na entressafra, já que as temperaturas nesse período não são tão altas como acontece no Norte e Nordeste do país e nem tão baixas como na região Sul. Outra vantagem é que o clima mais seco diminui a disseminação de pragas e doenças. Feijão, crambe, girassol, sorgo e variedades de trigo resistentes ao calor são algumas possibilidades adequadas para plantio no Sudeste.

Além de representar um incremento de renda para o produtor, as culturas de inverno ajudam a reduzir o custo das culturas de verão, uma vez que melhoram os atributos físicos, químicos e biológicos do solo, preservando a sua capacidade produtiva e reduzindo a demanda por herbicidas no período da safra.

O QUE PLANTAR NO INVERNO

A decisão sobre o que plantar deve levar em consideração diversos aspectos. Um deles tem a ver com a

fertilidade do solo. Isso porque algumas culturas de inverno apresentam uma exigência maior quanto à condição de fertilidade do solo, o que pode impactar os resultados de produtividade e rentabilidade da lavoura.

Outro fator a ser levado em consideração é a cultura semeada anteriormente no verão. Para obter melhores resultados, o produtor deve dar preferência para culturas de inverno com características diferentes da de verão. Isso fará com que o sistema de produção sofra menos impactos com a especialização de pragas, doenças e plantas daninhas.

Além disso, a escolha do que plantar deve levar em consideração os objetivos do produtor ao investir no plantio de inverno: se para fins de comercialização, produção de alimento para animais ou obtenção de palhada para cobertura do solo.

Segundo os especialistas, independente de qual o objetivo, o primeiro passo deve ser a realização de um diagnóstico da área de produção. Dessa forma, a escolha será mais assertiva, com reflexos positivos na saúde do solo e nas culturas comerciais que se sucederão no verão.

LAVOURAS PRODUTIVAS

A chave para obter bons resultados de produtividade e rentabilidade com as culturas de inverno está na adoção de práticas de manejo e no uso de insumos que favoreçam o desenvolvimento das plantas.

SEMENTES

O produtor deve dar preferência a sementes tratadas e certificadas, priorizando aquelas com melhor sanidade e uso eficiente de nutrientes, levando sempre em consideração o ambiente, o clima local e as condições solo.

COBERTURA

Para proteger a lavoura de geadas e noites muito frias, usar a palhada da safra anterior como cultura de cobertura é uma boa medida para proteger o solo e minimizar as perdas.

SEMEADURA

O uso de maquinário adequado contribui para os resultados da lavoura. Algumas culturas de inverno necessitam ser plantadas com semeadoras de fluxo contínuo. Essas máquinas apresentam um sistema de distribuição de sementes de forma contínua

com espaçamento entre linhas reduzido. As semeadoras múltiplas (que fazem a semeadura de grãos miúdos e graúdos), conferem mais versatilidade, permitindo a introdução de diferentes culturas no sistema de produção.

ADUBAÇÃO

Ainda que as culturas de inverno sejam mais resistentes às baixas temperaturas, o uso de fertilizante de alta qualidade é fundamental para melhorar a fertilidade do solo e garantir a nutrição adequada, o correto desenvolvimento das plantas e uma capacidade maior para resistir às circunstâncias menos favoráveis do clima do período.

CARACTERÍSTICAS DE ALGUMAS CULTURAS DE INVERNO



Braquiárias

De raízes volumosas e profundas, promovem melhorias no solo e aumentam a produtividade.



Crotalárias e feijão-guandu

Excelentes na fixação de nitrogênio, ajudam no controle de alguns nematoides.



Milheto

De crescimento inicial rápido, mesmo em solos arenosos e com baixa oferta de chuva.



Nabo forrageiro

Destaca-se por seu sistema radicular e ciclagem de nitrogênio, fósforo, potássio, cálcio e magnésio.



Gramíneas

Cobertura vegetal de rápida formação, longevidade da palhada e ciclagem de nutrientes.



ATENÇÃO, PRODUTOR!

As Agropecuárias Coopatos contam com diversas opções de sementes para o cultivo no inverno, além do mix de plantas de cobertura.

Procure a loja de sua preferência e confira nossas condições especiais!

A FERRAMENTA IDEAL NO SEU CAFEZAL



MS 170

Com a motosserra STIHL MS 170, você realiza a recepa e decote do cafezal com mais agilidade e precisão. Conte com uma ferramenta de confiança no seu dia a dia. Conheça a linha de motosserras STIHL na Coopatos.

STIHL.COM.BR

50 ANOS DE BRASIL

STIHL

coopatos.com.br

DIA A DIA

TRADIÇÃO E RENOVAÇÃO: COOPATOS COMPLETA 66 ANOS

A data foi celebrada com o tradicional café da manhã para os colaboradores. Ações promocionais levaram a comemoração do aniversário para mais perto dos cooperados e clientes.

No dia 20 de abril, a Coopatos comemorou 66 anos de existência. Essa data é sempre uma oportunidade para agradecer a todos aqueles que ajudaram a construir a história da cooperativa:

- nossos fundadores, que de forma pioneira, lançaram ao solo a semente, que engendrou as raízes do que viria a ser uma das importantes empresas do setor agropecuário da região;
- nossos cooperados, que são a razão de a Coopatos existir;
- nossos colaboradores, aqueles que por aqui já passaram e os que aqui estão, por emprestarem sua garra, talento e conhecimentos para tornar a Coopatos uma empresa cada vez mais sólida; e
- nossos parceiros, por trilharem essa jornada ao nosso lado, nos ajudando a cumprir nossa missão.

Mantendo a tradição, o aniversário da Coopatos foi comemorado pelos colaboradores com um delicioso café da manhã, com direito a bolo e balão de festa.

Neste ano, também foram realizadas diversas ações promocionais,

nas diferentes unidades de negócio, que tiveram como objetivo envolver ainda mais os cooperados e clientes nas celebrações pelos 66 anos da Coopatos.

"Nada mais justo do que comemorar a data com nossos cooperados, que são a razão de ser da Coopatos. Com a realização das ações promocionais, nosso objetivo foi chegar até cada um deles, com a mensagem de que temos grandes motivos para celebrar. Tivemos uma resposta muito positiva, demonstrando que a iniciativa cumpriu o seu propósito. Isso, graças ao empenho da nossa equipe de Marketing, que fez com que cada cooperado, independente da sua localidade, se sentisse parte ativa das comemorações", ressalta Jarbas Menezes, Superintendente Comercial.

As ações promocionais foram estendidas também à comunidade, de modo a reforçar a lembrança da marca e da contribuição positiva que a Coopatos gera em todos os municípios em que está presente.

Atualmente, a Coopatos possui mais de 2,8 mil cooperados e 440 colaboradores, mas a sua atuação

impacta indiretamente mais de 10 mil pessoas, como lembra o Assessor de Desenvolvimento e Gestão Empresarial, Célio Humberto Rodrigues: "O cooperativismo encanta pelo viés colaborativo e senso de justiça, por proporcionar uma relação em que todos recebem os resultados de forma igualitária. Que os princípios cooperativistas que prevaleceram nesses 66 anos de história, continuem guiando a Coopatos para que ela possa ir cada vez mais longe, avançando continuamente no encontro de novas e melhores soluções, com foco no bem comum e na busca do desenvolvimento econômico mais justo e equilibrado".

"A Coopatos estava aqui antes de todos nós que estamos aqui hoje. Vamos passar por ela e ela continuará existindo. Essa data é um momento muito oportuno para refletirmos sobre o nosso papel: em todas as nossas ações, devemos colocar o nosso máximo empenho visando assegurar a perpetuação da cooperativa, para que ela siga cumprindo sua missão e transformando para melhor a vida de muitos", finaliza Jarbas.



coopatos.com.br

NOVO GERENTE INTEGRA EQUIPE COMERCIAL DA NUTRIÇÃO ANIMAL

Com passagem por importantes empresas de nutrição animal e dez anos de experiência profissional, Rafael Carvalho assume a gestão da equipe de vendas da Nutrição Animal da Coopatos.



Para ser uma cooperativa cada vez mais eficiente nas respostas às demandas dos seus cooperados, a Coopatos segue investindo na atração de novos talentos.

A mais recente foi na Gerência da área Comercial da unidade de Nutrição Animal da cooperativa. Rafael Carvalho chega para assumir a função, com muitos planos em mente e uma vontade enorme de fazer.

Graduado em Zootecnia pelo Instituto Federal de Minas Gerais, em Bambuí (MG), Rafael já contabiliza no seu currículo dez anos de trajetória profissional, com passagens por áreas-chave da nutrição animal, como atendimento a clientes, atuação comercial, consultoria, gestão e liderança de pessoas.

A aproximação com a Coopatos, empresa que ele já conhecia e tinha contato, foi bastante natural. A proposta para assumir a gerência veio em bom momento, já que Rafael tinha o desejo de ficar mais próximo da família que mora em Patos de Minas. Pesaram também a oportunidade de encarar um novo desafio profissional e a credibilidade da cooperativa, como conta Rafael: *"Tomei a decisão de vir para a Coopatos, por conhecer e gostar da empresa, saber da sua idoneidade, da força da marca na região e da sua importância para o município, além da confiança nas lideranças e gestão atual da cooperativa"*.

AÇÕES NO CURTO PRAZO

Há apenas duas semanas na empresa, Rafael tem definidas as ações que quer colocar em curso já nos primeiros dias de sua gestão. *"Queremos implementar uma gestão 'para-brisa', para que seja possível traçar o plano de produção da semana seguinte com base nas informações de estoque dos nossos clientes"*, explica o gerente.

Com essa medida, a expectativa é melhorar a produtividade da fábrica, atender melhor os clientes, evitando o risco de falta de ração, que prejudica muito a produção e, por último, mas não menos importante, ter um controle maior sobre a compra de matérias-primas. *"Percebemos que há muita oportunidade de mercado nesta área. O imobilizado da unidade de nutrição animal pode ser melhor aproveitado; é uma indústria que comporta uma produção muito maior do que a que está em andamento atualmente"*, ressalta.

Outra frente de atuação tem relação com o atendimento a clientes, área na qual Rafael acumula grande experiência. A ideia é estruturar um novo modelo que promova uma maior aproximação entre os representantes comerciais e os cooperados, sobretudo, com aqueles produtores que fazem compra direta na Fábrica de Rações e não são assistidos pelos profissionais

de vendas.

"Essa maior proximidade é muito importante, porque por meio dela é que conseguimos avaliar oportunidades de ganhos financeiros para nossos cooperados, com base em orientações técnicas, análises de ingredientes, ajustes nas dietas dos animais, além do acompanhamento mais assertivo do estoque de ração do cliente", detalha.



"A Coopatos vem investindo muito na área de nutrição animal, tanto em qualidade, como em eficiência."

Rafael Carvalho
Gerente Comercial da
Nutrição Animal



Com o objetivo de melhorar a aderência dos preços praticados pela cooperativa ao mercado, outra importante ação implementada já nos primeiros dias foi a avaliação de oportunidades na estratégia de precificação, juntamente com a equipe responsável pelo pricing.

"Temos uma equipe muito competente no que diz respeito ao conhecimento do negócio e agilidade de execução. Com o seu apoio, já conseguimos implementar uma nova estratégia de precificação, que deixa de seguir a regra de virada de tabela em datas fixas. Com isso, não seremos mais balizadores de preços no mercado e poderemos transferir aos nossos cooperados, de forma mais ágil, os ganhos nas negociações de matérias-primas".

PARCERIAS SÓLIDAS

As parcerias com empresas de nutrição animal, como Prodap e Nutron, que vêm dando muito resultado nos últimos anos, serão redirecionadas para contribuir ainda mais com os novos objetivos da área. *"A ideia é ajustarmos a rotina dos nossos parceiros para que eles nos ajudem a melhorar, cada vez mais, a qualidade dos produtos, a eficiência de produção e logística, além da entrega técnica para nossos clientes"*, explica.

O gerente também destaca o suporte que os parceiros prestam aos representantes comerciais da Coopatos, por meio de consultorias técnicas, que trazem diversos benefícios para cooperados e clientes com relação à produção e à otimização de custos. *"A equipe está muito motivada, o que é muito bom. Temos os desafios do campo; preço sempre é uma dor apontada pela equipe comercial, mas vamos trabalhar para ficar cada vez mais próximo do mercado, sem afetar na qualidade dos produtos, logicamente"*, completa Rafael.

Com a meta de aumentar as vendas da Fábrica de Rações, o gerente explica que o objetivo é tanto captar novos clientes, como fidelizar os atuais. *"Estamos totalmente focados em realizar ações que garantam uma parceria de longo prazo. Dessa forma, estamos estruturando e já realizando ações para fidelização da nossa base ativa, bem como para novas conquistas"*, afirma.

TRANSIÇÃO PARA A SECA

Com a transição do período das águas para o de seca, os pecuaristas de corte começam a fazer mais uso de proteinados e de rações de confinamento. Rafael recorda que o portfólio de produtos de corte da Coopatos conta com várias opções

que atendem a demanda específica de cada realidade, além de a cooperativa contar com profissionais e parceiros para auxiliar nessa recomendação.

Já para aqueles produtores de leite que, no período das águas, fazem uso de uma ração específica para animais criados a pasto, a orientação é revisar a dieta dos animais: *"Com a mudança do volumoso - de pasto para a silagem - é importante que o produtor faça uma adequação da ração para atender os níveis nutricionais. Temos em nosso portfólio rações com diferentes níveis de proteína para ajudar o produtor a equilibrar a dieta do rebanho"*, ensina o gerente.

"Aproveitem os momentos de feira. É quando temos as melhores condições de negociação."



E para finalizar, Rafael deixa um importante recado para os cooperados: *"Aproveitem os momentos de feira para garantir os produtos de nutrição animal, pois é quando temos as melhores condições para negociação. A Semana Coopatos está aí e será uma excelente oportunidade para fechar negócio"*.

PREMIAÇÃO PARA OS MELHORES EM QUALIDADE



Contagem Bacteriana Total (CBT)
3 toneladas em Ração COOPATOS 22%



Células Somáticas (CCS)
3 toneladas em Ração COOPATOS 22%



Sólidos Totais
3 toneladas em Ração COOPATOS 22%

Observação¹: cooperados que forem penalizados em Crioscopia, Lactofiltragem e tiverem incidência em resíduo de Antibióticos, automaticamente serão eliminados. A melhor média geométrica do mês em cada uma das categorias será bonificada em 5 sacos de Ração COOPATOS 22%. Estarão aptos a participar da premiação os produtores que tiverem o fornecimento regular durante os 12 meses. Os produtores que não atenderem aos quesitos, estarão concorrendo apenas ao prêmio mensal. Em caso de empate, haverá sorteio entre os produtores empatados.

Observação²: Durante o ano, serão sorteados na reunião mensal do Comitê Educativo 10 sacos de Ração Coopatos 22% para 2 cooperados que forneceram leite durante o mês em Fidelidade e 5 sacos para os coordenadores e secretários do Comitê Educativo. Para os cooperados que obtiverem o 1º Lugar na Qualidade do Leite no mês em cada categoria (UFC, CCS e Sólidos Totais), ganharão 5 sacos de Ração 22%.

MELHORES EM QUALIDADE: ABRIL 2023

COOPERADO	Média Mensal UFC	COOPERADO	Média Mensal CCS	COOPERADO	Média Mensal S. TOTAIS
FUNDAÇÃO E. DE PATOS DE MINAS	1,732	FIRMINO TEODORO DA COSTA	37,670	MOACIR RODRIGUES DE LIMA	15,25
LELES ROCHA DOS SANTOS	2,000	GERALDO DOS REIS VASCONCELOS	80,697	VICENTE NUNES CORDEIRO	14,71
ACIR BRAGA COELHO	2,449	VIRGILIO JOSE DA FONSECA	93,434	MONICA SIMAO DE OLIVEIRA MELO	14,29
CLAUDIO FERREIRA RODRIGUES	2,828	JOSE E. D. LEAL FILHO E OUTROS	105,641	ANDERSON XAVIER DE OLIVEIRA	14,14
AFONSO CORREA FILHO	3,000	GERALDO JOSE BORGES	108,333	WILLIAN SEVERINO BARBOSA	14,00
SEBASTIAO DIAS DE SOUZA	3,464	WAGNER JANUARIO PEREIRA	122,131	LUIZ HENRIQUE DE PAULA SILVA	13,88
WAGNER JANUARIO PEREIRA	3,606	BASILIO DE JESUS P. DA FONSECA	124,000	EGUIMAR FRANCK GALVAO	13,82
JOSE OSMAR DE CASTRO	3,873	SEBASTIAO DIAS DE SOUZA	124,499	KALLITHON FERNANDES DA SILVA	13,76
IVAMAR RIBEIRO	4,243	JEOVAH ANTONIO MACHADO	131,541	GUILHERME PEREIRA BARBOSA	13,61
LIBIA PEREIRA DE SOUZA	4,472	JOAO BATISTA DE MELO I	142,306	ALEXANDRE R. FIGUEIREDO ZICA	13,48
LAZARO ANDRADE DA MOTA	4,583	ANTONIO EUSTAQUIO PORTO	146,659	JOSE E. D. LEAL FILHO E OUTROS	13,42
EDIVAR ANDRADE	4,899	JULIO CESAR NOGUEIRA DA SILVA	147,431	JOSE LUIS SILVA	13,38
AGNALDO TAVARES GALVAO	5,000	MARCELO DE ABREU GONCALVES	155,679	WELLINGTON G. CRUZEIRO	13,37
RICARDO VERSIANI DE SOUZA	5,196	FUNDAÇÃO E. DE PATOS DE MINAS	160,318	JEOVAH MENDES RODRIGUES	13,34
GASPAR LOURENCO DE LIMA	5,477	CLAUDIO FERREIRA RODRIGUES	162,850	JOAO BATISTA DE MELO I	13,31

Dados do Leite Mês: ABRIL 2023

Volume de leite recebido:	2.547.403 litros
Média Diária:	84.913 litros
Número de Cooperados Fornecedores:	233
Média por Cooperado Fornecedor:	364
Preço do leite efetivamente pago:	R\$ 2,92

Ganhadores da Ração: ABRIL 2023

1º Lugar em CCS	FIRMINO TEODORO DA COSTA	
1º Lugar em CBT	FUNDAÇÃO E. DE PATOS DE MINAS	
1º Lugar em Sólidos Totais	MOACIR RODRIGUES DE LIMA	
COOPERADO	DATA SORTEIO	SORTEIO
	15/04/2023	Fidelidade
	15/04/2023	Participação

ENTREGA DE RAÇÕES ENSACADAS E DE FARELOS PATOS DE MINAS E REGIÃO

MÊS	REGIÃO 1	REGIÃO 2	REGIÃO 3	REGIÃO 4
MAI/JUN 23	02/06 a 06/06	08/06 a 13/06	17/05 a 22/05	24/05 a 29/05

(EM CASO DE CHUVA, PODERÁ OCORRER MUDANÇA NAS DATAS)

Região 1: Posses do Chumbo, Pindaibas, Areado, Major Porto, Canjerana, Santiago, Ponto Chique, Mata dos Fernandes, Café Patense, Colônia Agrícola, Mata Burros, Monjolinho, Limeira, Campo Alegre, Campo Bonito, Carmo do Paranaíba e Aragão.

Região 2: Alagoas, Barreiro, Paraíso, Caixetas, Guimarânia, Santana, Brejo Bonito, Cruzeiro da Fortaleza, Barreiro, Viéiras, Pântano, Córrego Rico, Córrego das Pedras e Contendas.

Região 3: Varjão de Minas, São Gonçalo do Abaeté, Veredas, Galena, Andrequicé, Santa Maria, Bonsucesso, Lagoa Seca, Cabeceira do Chumbo, Moreiras, Lageado, Serra da Quina, Horizonte Alegre, Três Barras, Ponte Grande, São João, Onça (Presidente Olegário), Capoeirão, Vargem Grande, Boa Vista e Sertãozinho.

Região 4: Bebedouro, Curraleiro, Capela das Posses, Cabral, Onça (Patos de Minas) Boasara, Bertioaga, Porto das Posses, Mata do Brejo e Santo Antônio das Minas Vermelhas.

TELEFONES ÚTEIS

PLANTÃO EM FINAIS DE SEMANA PARA FRETE SOCORRO

Patos de Minas (34) 3818-8063

Lagoa Grande (34) 3816-1222

ASSISTÊNCIA TÉCNICA EM TANQUES DE EXPANSÃO

Patos de Minas - Fábio Henrique (34) 99913-7945

Lagoa Grande - Paulinho (34) 99999-1398

João Pinheiro - Gilmar refrigeração (38) 99972-1997
(38) 3561-5337

ASSISTÊNCIA TÉCNICA EM ORDENHAS AUTORIZADAS PELA COOPATOS

Lagoa Grande - Paulinho (34) 9 9999-1398

ATENDIMENTO VETERINÁRIO CLÍNICO TERCEIRIZADO

Thiago Wendling (34) 99311-0469 (Tim)
(34) 99914-9385 (Vivo)

Alex (34) 99184-0236

Tarcísio (34) 99981-2109

DEPARTAMENTO DE RELACIONAMENTO COM O COOPERADO (DRC)

Patos de Minas (34) 3826-4713

Lagoa Grande (34) 3816-1222

PROGRAMAÇÃO DE VACINAÇÃO BRUCELOSE MAI/JUN

LOCALIDADE	DATA
SERTÃOZINHO	16/05/2023
ONÇA - PRESIDENTE OLEGARIO	30/05/2023
BEBEDOURO	01/06/2023
BEBEDOURO	02/06/2023
ONÇA PATOS	06/06/2023
CAPELA DAS POSSES	09/06/2023
PORTO DAS POSSES	13/06/2023
SÃO LUIS - SERRA DO BAÚ	16/06/2023
CURRALEIRO - CORREGO RICO	20/06/2023
SERRA DAS PALMEIRA	22/06/2023
CORREGO RICO - CAPELA	27/06/2023

Mais informações com Chico Tolentino ou pelos telefones:

(34) 9 9198-0548 (34) 9 9991-8901
(34) 3822-2978

FASES DA LUA

NOVA 19/05	CRESCENTE 27/05
CHEIA 04/06	MINGUANTE 12/05



THIAGO DIPE DE SOUZA FREIRE
JOÃO PINHEIRO

VILMAR LUIZ DA SILVA
LAGOA GRANDE

ELIANE APARECIDA P. DE ANDRADE
PATOS DE MINAS

FERNANDO DOMINGOS DE MELO
PATOS DE MINAS

CAMPANHA DE vacinas 2023

Promoção válida de 10/05 à 30/05/2023 ou enquanto durarem os estoques.



VACINA BOVIGEN REPRO
TOTAL SE VIRBAC 20 DS

R\$ 190,00



VACINA BOVIGEN REPRO
TOTAL SE VIRBAC 50 DS

R\$ 420,00



VACINA BOVIGEN V4J5
VIRBAC 100ML 20 DS

R\$ 110,00



VACINA BOVIGEN V4J5
VIRBAC 250 ML 50 DS

R\$ 260,00



VACINA RESGUARD
MULT BIOVET 100 ML

R\$ 22,90



VACINA RESGUARD RAIVA
BIOVET 50 ML 25 DS

R\$ 25,00



VIRBAMEC PLATINUM
3,15% VIRBAC 1 LT

R\$ 300,00

Coopatos
agro

Agropecuária
Coopatos

Nutrição Animal
Coopatos



Guimarânia
R. Guimarães, 254 - Centro



João Pinheiro
R. Aparício Saraiva, 119 - Centro



Lagoa Grande
R. Tozinho Professor, 25 - Centro



Patos de Minas
R. Rui Barbosa, 405 - Córrego Getúlio



Presidente Olegário
R. Felsberto Fonseca, 487 - Centro



Varjão de Minas
Av. Jovino Mariano Gomes, 1235 - Centro



Vazante
Av. Tancredo Neves, 433 - Centro



Disk Ração
(34) 3818-0060
© (34) 9 9995-6347

EXPEDIENTE

Endereço para Correspondência

Informativo Coopatos
Av. Marabá, 1785 - B. Bela Vista
Cx. Postal 181 - Patos de Minas (MG)
CEP: 38.703-236
Tel. PABX: (34) 3818.8000
mkt.comunicacao@coopatos.com.br

Reportagem, redação e edição:

Agência Ilustra
Telefone: (34) 3822.2294
Jornalista Responsável:
Camila Gonçalves - MTB 16.658 - MG
Colaboração: Setor de Marketing
Impressão: Graffipres
Tiragem: 1.000 exemplares

DISTRIBUIÇÃO GRATUITA